

# BowNow画面の紹介と活用方法について



mtame

マーケティングの力で世の中をもっと楽しく！

# ①ダッシュボードの見方



マーケティング

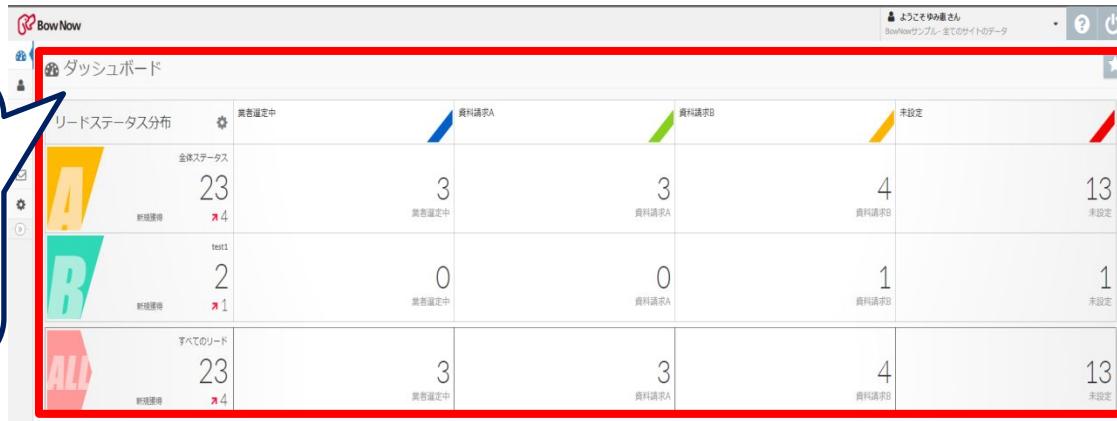


営業



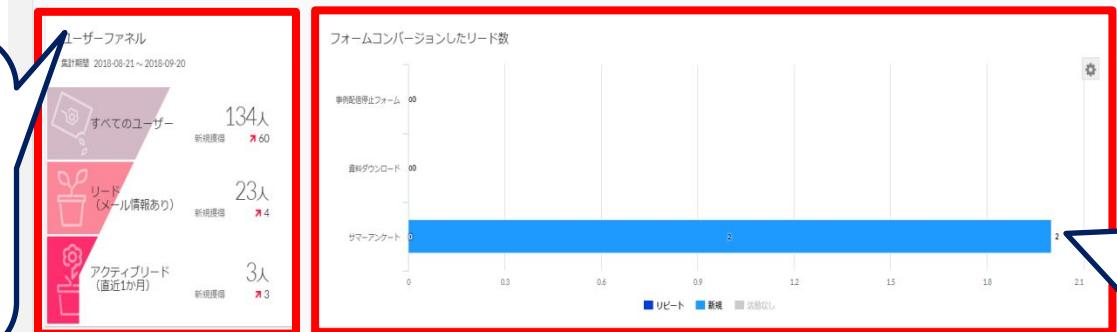
## ダッシュボード

自社の狙いたいターゲット層のアクセス状況や案件状況を一覧で表示することができる部分です。



## ファネル表示

BowNow上で管理しているユーザーを匿名→実名→リピートユーザーの順で表示しています。前月との推移も確認可能です。



## CVリード分布

BowNowで作成したフォーム毎に獲得したリードの数と詳細を表示しています。



## 企業分布

BowNow上で検知した企業数を全体数と特定の条件に分けてグラフ表示しています。



## PV確認

BowNowトラッキングコードが設置してあるWEBサイトのPV数を表示しています。  
【1か月間】

## ②企業管理の見方



# マーケティング



營業

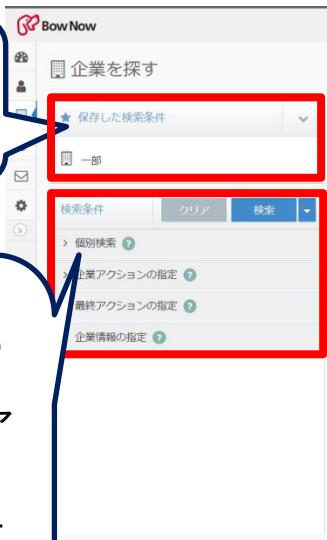
お気に入りの検索条件を  
保存し表示させて  
おける場所です。



## 検索条件指定

抽出(検索)したい企業の  
条件を指定します。  
企業ユーザーが起こしたア  
クション、最終アクション、  
企業情報などを指定して、  
自由な条件から検索が可  
能です。

【企業の一覧を表示】をクリックすると該当するリードが一覧で表示されます。



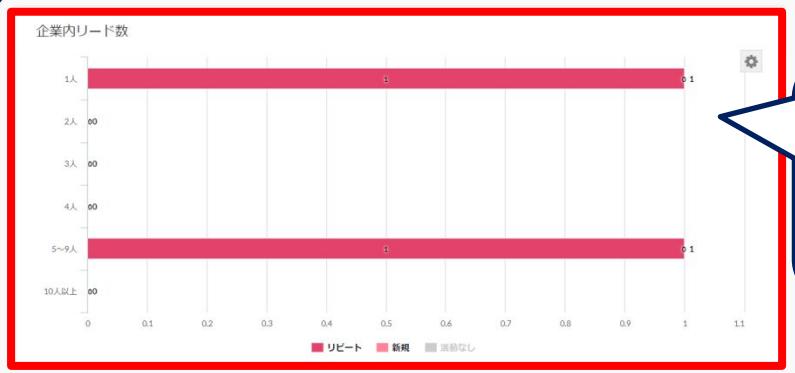
## 企業分布

保存した企業検索の結果を、新規アクセス(直近一ヶ月のアクセス)リピート(過去訪問者の再来訪)で絞り込みができます。



## ポテンシャルの グラフ表示

WEBサイトに来訪した企業の従業員数、売上高、業種をグラフで確認できます。



企業内リード数

一企業で複数人の個人名  
がわかっている企業を発見  
できます。

## ②企業管理の見方(検索時の条件設定)



マーケティング



営業

★ 保存した検索条件

一部

検索条件

クリア 検索 ▾

- > 個別検索 ?
- > 企業アクションの指定 ?
- > 最終アクションの指定 ?
- > 企業情報の指定 ?

### 検索条件を保存

指定した検索条件を保存したい場合に使います。  
10個まで保存可能です。

### 検索条件の指定

#### ①個別検索

→会社名、電話番号などの指定して検索ができます。

#### ②企業アクションの指定

→サイトアクセス回数や閲覧ページアドレスなどでの絞り込みができます。

#### ③最終アクション日

→企業リードが最後に起こしたアクションや日時を軸に絞り込みができます。

#### ④企業情報の指定

→住所、業種、従業員数などの企業規模での絞り込みができます。

# ③リード管理の見方



マーケティング



営業

お気に入りの検索条件を保存し表示させておける場所です。



## 検索条件指定

抽出(検索)したいリードの条件を指定します。ユーザーが起こしたアクション、リード登録日、最終アクション、企業情報などを指定して、自由な条件から検索が可能です。

【ユーザーの一覧を表示】をクリックすると該当するリードが一覧で表示されます。

リードステータス	新規獲得	既存獲得	新規請求	既存請求	未設定
全体会員	23	3	3	4	13
test1	2	0	0	1	1
【レベル5】サイトアクセス5回以上	23	3	3	4	13
リード登録日	23	3	3	4	13
最終アクション	23	3	3	4	13
管理情報	23	3	3	4	13
配信状況	23	3	3	4	13
企業情報	23	3	3	4	13

The screenshot shows the BowNow software interface. On the left, there's a sidebar with a search bar and a list of saved search conditions. The main area displays a grid of lead status distribution, followed by several donut charts and bar charts showing site access, email leads, logins, and specific lead actions like repeat vs new leads.

リードステータス	新規獲得	既存獲得	新規請求	既存請求	未設定
全体会員	23	3	3	4	13
test1	2	0	0	1	1
【レベル5】サイトアクセス5回以上	23	3	3	4	13

アクション	割合
新規獲得	50%
既存獲得	40%
新規請求	10%

アクション	割合
新規獲得	16.6%
既存獲得	16.6%
新規請求	16.6%
既存請求	16.6%
未設定	25%

アクション	割合
新規獲得	0%
既存獲得	0%
新規請求	0%
既存請求	0%
未設定	0%

アクション	数
リピート	0
新規	2
既存なし	2

アクション	数
リピート	0
新規	0
既存なし	0

## リード分布

保存した検索条件と検索結果を並べて表示できます。検討レベル毎のリード数と詳細を一覧確認可能です。



## アクションのグラフ表示

検索した結果のユーザーのうちサイトアクセス、メールから流入、ログイン、を行ったユーザーをグラフで確認出来ます。



## CVリード分布

BowNowで作成したフォーム毎に獲得したリードの数と詳細を表示しています。



## ファイルDLリード分布

BowNowに登録されているファイルをDLしているリードを一覧で表示しています。

# ③リード管理の見方(検索時の条件設定)



マーケティング



営業

★ 保存した検索条件

- 全体会員
- test1
- [レベル5] サイトアクセス5回以上

検索条件 クリア 検索 ▼

› 個別検索 ?

› ユーザアクションの指定 ?

› リード登録日の指定 ?

› 最終アクションの指定 ?

› 管理情報の指定 ?

› 配信状況の指定 ?

› 企業情報の指定 ?

## 検索条件を保存

指定した検索条件を保存したい場合に使います。10個まで保存可能です。

## 検索条件の指定

基本的には企業検索と同様ですが  
リード検索ですと  
以下4点が追加されます。

### ①個別検索

→会社名、電話番号、名前、メールアドレス、部署で検索できます。

### ②リード登録日の指定

BowNowにリードを登録した日付を起点として絞り込みができます。

### ③管理情報の指定

→ステータスやグループ、タグ、担当者など、管理者側が管理したい情報を軸に絞り込みができます。

### ④配信状況の指定

→所属するメール配信グループやメール配信希望の有無などを軸に絞り込みができます。

# ④フォーム管理の見方



マーケティング

**新規登録**

フォームを新しく作成したい場合に  
はこちらを押してください。

新規登録 フォーム名で検索

フォームID	フォーム名	種類	CV数	利用状況 / 操作	更新者	更新日
sid_d49b853adcaba6afdf9ff	アンケート(TBサンプル)	会員登録フォーム	1	<b>ON</b>	諸田 (ca_support+14@startialab.co.jp)	2018-09-06 09:58:52
sid_c1ddee7d88504a958904	サマーアンケート	会員登録フォーム	2	<b>ON</b>	諸田 (ca_support+14@startialab.co.jp)	2018-08-21 16:54:12
sid_59bba625aeb7e	資料ダウンロード	通常フォーム	9	<b>ON</b>	濱地 (ca_support+09@startialab.co.jp)	2017-09-15 19:06:29
sid_59ae39e51414a	事例配信停止フォーム	通常フォーム	0	<b>ON</b>	管理者 (ms.oozeki+02@startialab.co.jp)	2017-09-05 15:39:26

**フォームID**

こちらをクリックするとフォームを埋め込むときに必要なコードが出てきます。

**フォーム編集**

既に作成したフォームを修正したい場合には  
こちらをクリックしてください。

# ⑤メール管理の見方



マーケティング



営業

The screenshot shows a software interface for managing marketing campaigns. On the left, a sidebar menu lists various options like '新規作成' (New Creation), 'HTMLメール' (HTML Mail), '配信管理' (Delivery Management), and 'グループ設定' (Group Setting). The 'HTMLメール' and 'グループ設定' items are highlighted with red boxes and connected by blue lines to callout boxes containing explanatory text.

**HTMLメール**  
新規にメール文章を作成したい場合にこちらを押してください。

**グループ設定**  
新たにメール配信グループを設定する際に利用します。

The main area displays a calendar schedule for the month of September 2018. The days are labeled 17, 18, 19, 20, 21, 22, and 23. A header at the top of the schedule area says '100プラン | 残76 | 送'. At the top right, there are navigation buttons for the date (2018/09) and a switch between '週' (Week) and '月' (Month).

# ⑥システム設定の見方



マーケティング

BowNow

システムを設定する

システム利用状況

ご利用プラン	社内用3000 (リード数上限: 無制限 / アンノウンユーザー数上限: 無制限)
リード数 / アンノウン数	23 リード (先月比 +1↑) / 128 アンノウン (先月比 +40↑)
PV数	今月 350 / 先月 278 (先月/先々月比 -)
利用コンテンツ容量	1.64MB / 1000MB
ご利用開始日	2017年03月29日(水)
トラッキングコード	1 / 1
管理画面への接続制限	接続制限なし

トラッキングコード一覧

表示順序	トラッキングID	トラッキングコード名	リード数	アンノウン数	PV数	登録日
01	UTC_58db641c65bef	<a href="#">BowNowサンプル</a>	23 (+1) ↑	128 (+40) ↑	今月 350 先月 278 (-)	2017-03-29 16:38:12

トラッキングコード名

こちらをクリックすると管理情報(タグ、ステータス、グループ、メール配信グループなど)を設定する画面に遷移します。

# ⑥システム設定の見方



マーケティング

The screenshot shows the BowNow system settings interface with several tabs:

- トラッキングコードを変更する**: Change tracking code tab.
- 基本情報**: Basic information section showing tracking code name (BowNowサンプル), record count (23 records / 128 leads), and registration date (2017-03-29 16:38:12).
- サイト設定**: Site settings table:

表示順序	URL	サイト名	設置状況	操作
01	https://client.creca-app.com/	クリカtest	未インストール	
02	http://eigyo.labdev.net/	コンサルbyBowNow	インストール済み	

- コード情報**: Tracking code information section with code ID (UTC\_58db641c65bef), code content, and copy button.
- APIキー**: API key section with key value (053d2d20ce36f601d3a1d5a0503a06d6) and copy button.
- 計測除外IPアドレス**: Excluded IP addresses section.
- メール配信グループ設定**: Mail group setting section.
- ステータス設定**: Status setting section with three entries:

表示順序	デフォルト	ステータス名	説明	操作
01	<input type="checkbox"/>	業者選定中	対応待ちを取って比較中	
02	<input type="checkbox"/>	資料請求A	資料請求してデモ版実行済み	
03	<input type="checkbox"/>	資料請求B	資料請求してデモ版未実行	

- グループ設定**: Group setting section with four entries:

表示順序	デフォルト	グループ名	説明	操作
01	<input type="checkbox"/>	映像制作会社A	企業のPVを作成している	
02	<input type="checkbox"/>	映像制作会社B	学校向けのPVを作成している	
03	<input type="checkbox"/>	印刷会社A	フリーペーパー	
04	<input type="checkbox"/>	印刷会社B	チラシ印刷	

- タグ設定**: Tag setting section with gender filter (男・女).
- リード獲得元設定**: Lead source setting section with name exchange filter (名刺交換).

## メール配信 グループ設定

作成したメール配信グループを  
編集・管理できます  
不要になったメール配信リストは  
ここで削除できます。

## タグ設定

リードに利用する「タグ」の新規  
作成、削除ができます。

主にリードを共通の条件で分類  
するために使用します。

例: 展示会参加者、過去訪問  
有、価格ネット、セミナーなど

## ステータス設定

リードの「検討レベル」を管理する為  
のステータスの新規作成、編集、削  
除ができます。

BowNowでは初期設定ステータスを  
お勧めしております。

## グループ設定

リードを不变的な条件で分類する為  
のグループの新規作成、編集、削除  
ができます。

例: 代理店、エンドクライント、既存顧  
客など

## リード獲得元の設定

リードを獲得した際のチャネルを管理  
するために使用致します。

しっかりと管理することでチャネル毎  
の成果を分析可能です。